



Contact

Telefoon

+31626062213

E-mail

Klaas.joosten@gmail.com

Adres

Mariahoevepad 10, 1035 WH
Amsterdam

Opleiding

1993 - 1999

**Werktuigbouwkunde -
Productontwikkeling**

HVA Amsterdam

1987 - 1992

HAVO

Middelburg

Expertise

- AI / LLM-ontwikkeling
- Teammanagement
- Business development
- Online marketing & sales
- LEAN - Agile
- Platform / SaaS

Talen

Nederlands - moedertaal

Engels - vloeiend

Duits - basis

klaasjoosten.com

linkedin.com/in/klaasjoosten/

Klaas Joosten

SaaS | Marketplaces | Toegepaste AI & LLM | Oprichter | CPO / CTO |
Product- & platformstrategie | Techorganisaties opschalen

Ervaren tech-ondernemer en productstrateeg met 25+ jaar ervaring in het bouwen en opschalen van SaaS-platformen. Ik richtte drie platformbedrijven op: M4N, ZEEF en LinkPizza. Ik bouwde M4N uit tot het grootste affiliate-marketingnetwerk van Nederland met een succesvolle verkoop aan Zanox AG (Axel Springer), haalde bijna €4 miljoen aan durfkapitaal op en bouwde organisaties tot 60 mensen. In 2025 heb ik me de nieuwe generatie AI-platformen eigen gemaakt (ChatGPT, Claude, Gemini) en vanaf januari 2026 die kennis omgezet in een werkend product: ik bouwde ZEEF.com volledig opnieuw met AI-coding agents (website, backend en zoek), nu live in bèta.

Loopbaan & ondernemerschap

○ LinkPizza.com - Content- & influencermarktplaats

2016 - 2025 | Oprichter, CEO / CPO

Het grootste influencer-, content- en affiliatemarktplaatsplatform van Nederland (SaaS). Met ruim 5.500 influencers, 1.500 publisherwebsites en duizenden adverteerders. Het platform verbindt merken en contentmakers, automatiseert samenwerking en betalingen, en meet de prestaties op websites en social media.

- Nederlands ecosysteem van 50K publishers, influencers, adverteerders en bureaus.
- Omzet per jaar €1 miljoen, verdienmodel: transacties, commissies, abonnementen.
- €2 miljoen opgehaald voor opschaling, marketing en ontwikkeling.
- Multidisciplinair team van 15 geleid: product, engineering, sales en operations.
- Draaide negen jaar volledig op Google Cloud Platform (compute, data, netwerk).
- Platform overgenomen, gaat verder onder een nieuwe eigenaar.

○ ZEEF - Filter de informatie van de wereld.

2013 - 2016 | Oprichter, CEO / CPO

ZEEF is een gecureerde zoek- en linkgids die kwaliteitsinformatie vindbaar maakt, geselecteerd en gerangschikt door experts.

- 21K gebruikers en 11K curatoren maakten 16K expertpagina's met 3,5M links.
- Verdienmodel: affiliate, advertenties en abonnementen.
- €1,8 miljoen opgehaald bij externe investeerders voor de ontwikkeling.
- De pivot gemaakt van ZEEF naar LinkPizza.
- Jan 2026 - ZEEF.com in mijn eentje herbouwd met AI-agents, live in bèta.

○ The Mbuyu Community B.V. (M4N) - Affiliate-marketingplatform

1999 - 2013 | Medeoprichter - CTO

Het eerste en grootste (SaaS) affiliate-marketingnetwerk van Nederland, met in totaal 60 medewerkers en een team van 15 developers. Verantwoordelijk voor de leiding en de technische ontwikkeling van het platform. €20 miljoen netto-omzet (2010).

- 2011 - 2013 Na de verkoop: CTO Benelux en integratielead bij Zanox (AWIN), migratie van adverteerders, publishers en datastromen naar een organisatie van 350 mensen.
- 2011 - Succesvolle verkoop van M4N aan Zanox AG (Axel Springer Groep)
- 2010 - FD Gazellen Award (Het Financieele Dagblad, snelstgroeiende bedrijven van Nederland).
- 2007 - 2010 Drie noteringen in de Deloitte Technology Fast 50.

Interesses & hobby's

Scheidsrechter

- Hockey
- Voetbal

Sport

- Langebaanschaatsen
- Wielrennen
- Roeien